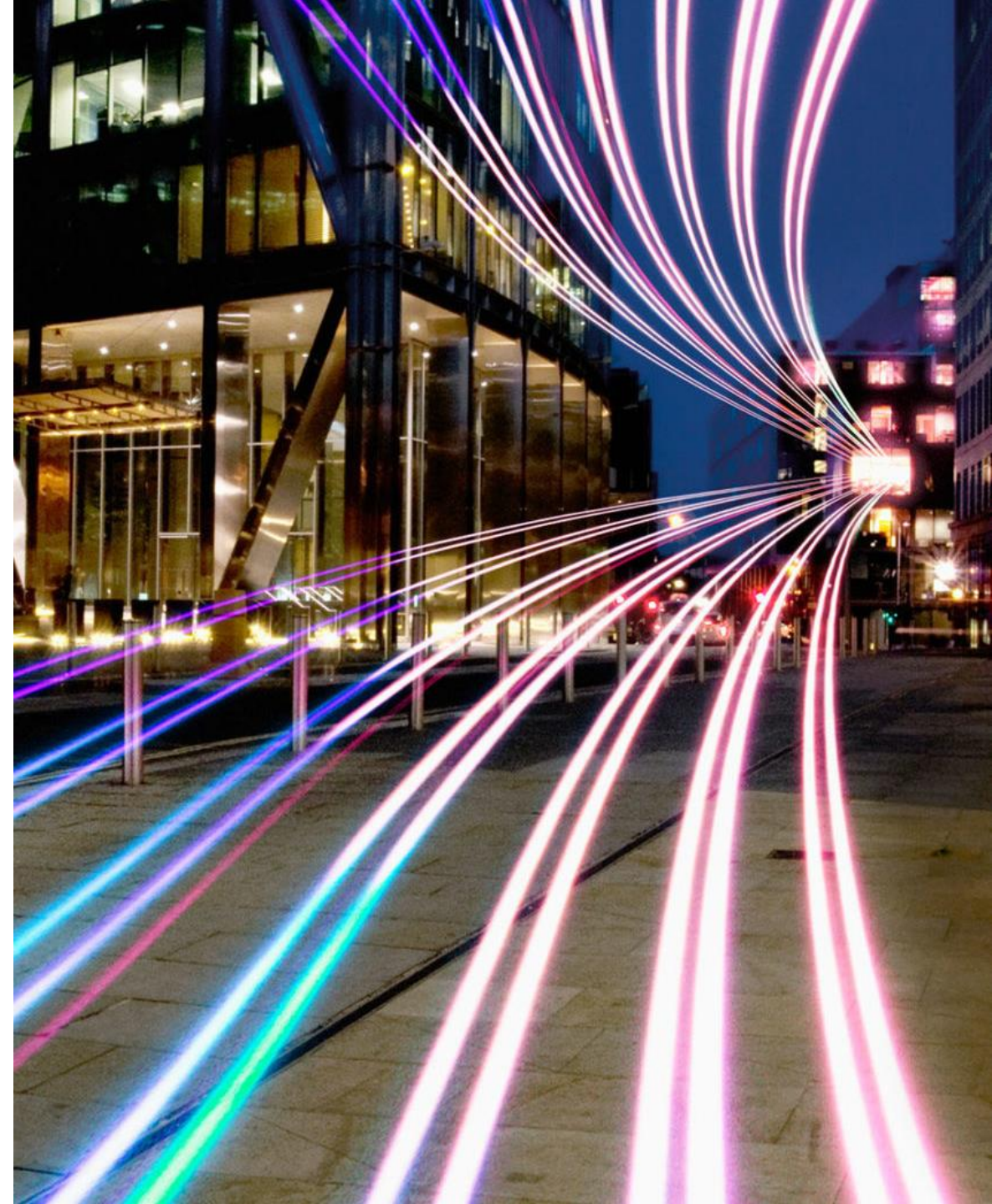


The background of the slide is a vibrant, abstract graphic. It features two silhouettes of people in profile, facing each other. The person on the left is colored with a blue-to-purple gradient, and the person on the right is colored with a red-to-orange gradient. They appear to be shaking hands. Behind them are various elements: a wind turbine on the left, a city skyline at the bottom, and a large, flowing, multi-colored ribbon (yellow, orange, green) on the right. There are also molecular or network diagrams scattered throughout. The overall theme is technology, energy, and collaboration.

SUPPLIER DEVELOPMENT PROGRAM

YOURgroup: Chi siamo

- ✓ Fondata nel **2011**
- ✓ Ha introdotto in Italia il concetto di **Fractional Executive**: manager senior che operano in azienda in modalità part time temporary management
- ✓ Oltre **180 professionisti** selezionati con criteri rigorosi
- ✓ La più **ampia gamma di competenze operative** sul mercato
- ✓ **Supporto specialistico** per ogni area chiave dell'azienda con divisioni dedicate: Finance/CFO; Risorse Umane, Digital, Sales, Marketing, Operation, Comunicazione, Acquisti e Sostenibilità



Inseriamo competenze non presenti in azienda **senza investimenti ‘fissi’**, anche soltanto per alcuni giorni alla settimana.

Vantaggi per l'Azienda:

- ✓ **Efficacia.** Grazie alla lunga esperienza, i nostri partner hanno ridotti tempi di inserimento e producono risultati rapidamente (plug & play).
- ✓ **Costo.** La modalità fractional (part time) consente di disporre di una risorsa di alto profilo a un costo compatibile con il fatturato.
- ✓ **Scalabilità.** L'azienda può di disporre subito di competenze chiave e graduare l'impegno nel tempo.

Casi di utilizzo:

- ✓ **Aziende in fase di crescita** o che devono disegnare **nuovi percorsi di sviluppo**;
- ✓ **Uscita di un manager** e l'eventuale **selezione di uno nuovo**;
- ✓ **'Passaggio Generazionale'** per far crescere la risorsa interna a più elevato potenziale, ma non ancora pronta.
- ✓ **Turnaround e ristrutturazioni, pre-post merger o vendita/acquisizione**;
- ✓ **'Internazionalizzazione'** del business;
- ✓ Introduzione di **progetti aziendali di sostenibilità**.
- ✓ **Aziende** in una fase di **incubazione** e **forte crescita** dove ci sono da gestire fasi di grande complessità nel passaggio di scala;

Perché ci scelgono:

- Garantiamo una presenza diretta in azienda a fianco dell'imprenditore.
- Siamo presenti diffusamente su tutto il territorio.
- Abbiamo partner selezionati con esperienze decennali in azienda.
- Amiamo avere un approccio orientato «al fare».
- Siamo altamente specializzati.
- Siamo flessibili ed adattabili alle esigenze del cliente.